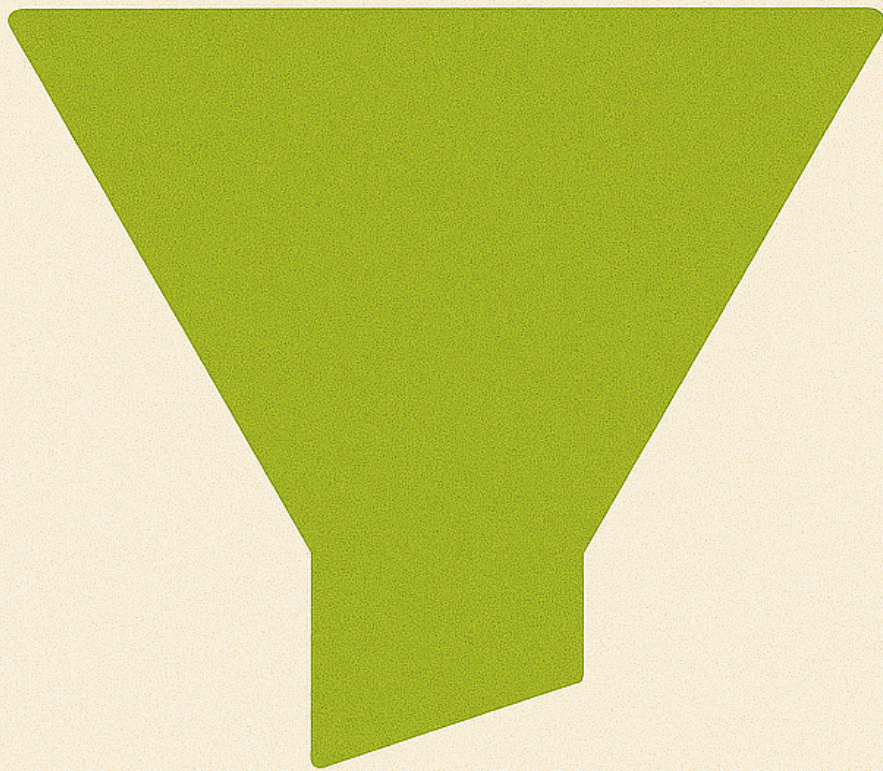


# **AUTOMATISER VOTRE TUNNEL DE VENTE**



**Guide**

**À TÉLÉCHARGER  
POUR LES FORMATEURS**

# Automatiser votre tunnel de vente

## — Le guide pour les formateurs

**Objectif:** Aider les formateurs à transformer leurs prospects en clients sans passer leurs journées à relancer ou envoyer des devis.

### ✓ Étape 1. Créer un page d'atterrissage claire et convaincante

- Titré accrocheur
- Présentation **rapide** de la formation
- Témoignages ou résultats clients
- Bouton d'inscription ou de téléchargement



**Astuce:** utilisez un outil comme Systeme.to, MajlerLite ou WordPress + Elémentor.

### ✓ Offrir un lead magnet (extrait gratuit, mini-formation)

- Téléchargeable après inscription
- Format PDF, vidéo ou email
- Contenu à forte valeur ajoutée



**Exemple:** *.3 erreurs à éviter quand on démarre une formation en ligne* »

### ✓ Mettre en place une sequence e-mail automatisée

- Email 1: Bienvenué + lien vers le contenu offert
- Email 2: Présentation de votre méthode
- Email 3: Témoignage ou étude de cas
- Email 4: Offre spéciale limitée dans le temps



**Automatisable** via Malichimp, ActiveCampaign ou Sédimbiué.

### ✓ Ajouter un appel à l'action permanent

- Sur chaque page de votre site
- Dans la signature mail
- En story ou en post sur les réseaux sociaux.

**Objectif :** tester, analyser, améliorer.

